# RUBÉN GARRIDO CAMPS

**CTO · DIRECTOR DE TRANSFORMACIÓ I TECNOLOGIA**

Barcelona · rubengarrido.com · linkedin.com/in/rubengarridocamps

Tecnologia · Transformació digital · Lideratge d'equips · Visió de negoci



## PERFIL

Directiu de tecnologia i transformació digital amb **més de 15 anys** liderant departaments de tecnologia en **educació superior, mitjans, retail i ecommerce**. Actualment CTO a EU Business School, amb operacions a Espanya, Suïssa i Alemanya. Amb reporting directe a CTO, CEO, Consell d'Administració i Managing Director, alineo **tecnologia, estratègia i finances** perquè les decisions es tradueixin en resultats: equips de 10 a 18 persones, pressupostos IT de fins a 5 M€ i integració de plataformes i companyies.

## EXPERIÈNCIA PROFESSIONAL

### Chief Technology Officer

EU Business School · *2025 – Actualitat*

*Educació superior · Campus a Espanya, Suïssa i Alemanya*

- **Reporting directe al Managing Director.** Direcció del departament de **tecnologia i transformació digital**, amb un **equip directe de 15 persones**.
- Gestió de les operacions de tecnologia, **centralitzades a Barcelona** i amb suport a **tots els campus a Europa** (Espanya, Suïssa i Alemanya).
- Gestió del **pressupost anual del departament de tecnologia (2 M€)**, inversions i optimització de costos.
- Gestió directa dels **proveïdors de tecnologia**.
- Optimització i automatització de processos crítics.

### Senior Engineering Director

Grupo Godó · *2022 – 2025*

*Grup de comunicació i mitjans*

- **Reporting directe al CTO.** Líder corporatiu d'un equip de **18 persones**.
- Optimització de recursos i gestió del pressupost de l'àrea de desenvolupament.
- Gestió de l'àrea de tecnologia core, amb entorns d'**alta disponibilitat al cloud AWS**.

### Chief Information Officer (CIO)

Candelsa · *2016 – 2022*

*Grup de distribució d'electrodomèstics i electrònica (Euronics, Tien 21, Confort) · més de 200 punts de venda associats*

- Membre de l'equip directiu, amb **reporting directe al CEO i al Consell d'Administració**; execució del Pla Estratègic 2020 i de la conversió digital juntament amb direcció general, compres, finances i màrqueting.
- Líder d'un equip tècnic de **14 persones**.
- Transformació digital del grup amb un **pressupost IT de 5 M€**.
- Implantació d'**ERP SAP S/4HANA**.
- Automatització de processos logístics i de compres (comandes de grans proveïdors via EDI) i integració amb el magatzem logístic automatitzat.
- TPV per a botigues associades integrat amb SAP via APIs.
- Plataforma **ecommerce B2B** per a tot Espanya i migració de l'ecommerce B2C a **Adobe Commerce**.
- Migració d'infraestructura **on-premise cap al cloud**.

*Cas complet: rubengarrido.com/caso-candelsa*

## XIFRES CLAU

**+15** anys liderant tecnologia i transformació

**10–18** persones als equips dirigits

**5 M€** pressupost IT gestionat en la transformació d'un grup

**2 M€** pressupost anual del departament de tecnologia actual

## CAPACITATS DIRECTIVES

- Visió de negoci i direcció estratègica
- Gestió de pressupost i control econòmic
- Orientació a resultats
- Transformació i gestió del canvi
- Reporting a direcció i consell
- Integració de companyies
- Negociació i mediació
- Motivació d'equips
- Gestió de proveïdors tecnològics

## DOMINIS

- Cloud: AWS i migració al cloud
- ERP (SAP S/4HANA) i CRM
- Ecommerce B2B / B2C
- Arquitectura empresarial
- APIs i integració
- Alta disponibilitat
- Logística automatitzada
- Apps natives iOS / Android
- Intel·ligència artificial

**Sectors:** educació superior, mitjans, retail, ecommerce i logística

## IDIOMES

**Castellà** — Natiu
**Català** — Natiu
**Anglès** — C1 · Cambridge Advanced (CAE)

## CERTIFICACIONS

**Certified Scrum Master**
Scrum Alliance · 2011

**Certificate in Advanced English**
University of Cambridge · 2009

### Enterprise Architecture Manager

Privalia.com · *2010 – 2016*

*Ecommerce · 28 M d'usuaris registrats en quatre països · 405 M€ de facturació el 2015 · venuda a Vente-Privée el 2016*

- **Reporting directe al CTO.**
- Líder tècnic corporatiu, com a responsable d'arquitectura de programari, dirigint un equip de **10 persones**.
- Unificació i estandardització de la plataforma ecommerce a **Europa i Amèrica del Sud**.
- Llançament d'apps natives per a iOS i Android; el mòbil ja concentrava el 70 % de les vendes el 2015.
- Integració tècnica d'altres empreses i línies de negoci després de l'absorció dins del grup.

## FORMACIÓ

**Executive MBA** · *2019 – 2021*
EAE Business School

**Programa de Coaching Directiu** · *2015 – 2016*
LeaderPlanet · coaching executiu individualitzat de 9 mesos

**Enginyeria Tècnica en Informàtica de Sistemes** · *2004 – 2008*
Universitat Autònoma de Barcelona · Matrícula d'Honor (10) al PFC; finalista al Premi Extraordinari Tomás Díez 2008

## RECOMANACIONS

> *"En Rubén és una persona compromesa i treballadora que pot dissenyar i construir solucions tecnològiques robustes, alineades amb les necessitats de negoci. Gestiona el seu equip donant exemple de compromís i professionalitat."*
> Ricard G. · CTO a Privalia

> *"Destaco el seu enorme valor com a arquitecte d'aplicacions, la seva habilitat per gestionar i motivar el seu equip i un absolut compromís amb la companyia."*
> Ferran C. · PMO a Privalia

> *"La seva dilatada experiència professional va ser clau per dissenyar solucions tècniques sòlides i robustes."*
> Yuriy N. · Software Architect a Privalia

## DOCÈNCIA

**Professor, Màster MPWAR**
La Salle – Universitat Ramon Llull · curs 2014-2015. Màster de 60 ECTS en programació web d'alt rendiment.

## PREMSA ESPECIALITZADA

**CIO España · Oct. 2022**
Cas d'èxit: transformació digital a Candelsa

**CSO España · Des. 2019**
Seguretat, governança i accessibilitat de la dada

**ComputerWorld · Jun. 2020**
Els models d'intel·ligència artificial

**ComputerWorld · Set. 2022**
Claus per optimitzar els pressupostos TI

## MÉS ENLLÀ DE LA FEINA

Running des del 2013: **1 marató** i **14 mitges maratons**. Disciplina, constància i la mateixa lògica que aplico a un pla tecnològic: mesurar, insistir, millorar.

***"Believe" — Ted Lasso***